GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Murat Evirgen

Dış Ticarette Nakliye ve Lojistik Uygulamaları

1 Haziran 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

20:00-20:45: Uluslararası Taşımacılık Uygulamaları
21:00-21:45: Lojistik ve kapsamı

Eğitmen Özgeçmişi- Murat Evirgen:

Gazi Üniversitesi Matematik bölümü mezunudur. Sanayici İhracatçı olan EVİRGEN, Yönetim kurulu başkanı olduğu, Dimeks Gıda San.ve Dış Tic.Ltd. Şti. ile 1974 yılından itibaren Dış Ticarette çalışmalarına devam etmektedir. Orta Anadolu İhracatçı Birliklerinin kuruluşuna öncülük etmiş olup, Hububat Bakliyat ve yağlı tohumlar İhracatçıları Birliğinin uzun süre Yönetim Kurulu Başkanlığını yapmıştır. Dış ticarete gıda ile başlayan EVİRGEN, Ankara'da paketleme tesisi kurmuş ve ürünlerinin ambalajlı olarak ihracına başlamış, çeşitli gıda ürünlerinin imalatını gerçekleştirmenin yanı sıra fason imalatlar ve daha sonra Tekstil, İnşaat malzemeleri, Kimya, Orman, Makina ve Toprak ürünlerini kapsayan sektörlerde de Dış Ticarete devam etmiştir. Bosna Hersek, Kosova ve Makedonya' da kurduğu şirketler kanalı ile Birleşmiş Milletler ve Nato ile çalışmalar yapmaktadır. Irak savaşı sonrası KBR kuruluşunun anlaşmalı tedarikçisi olarak çeşitli ülkelerden ürünlerin Irak'a Transit ticaretini sağlamıştır. Dünyanın çeşitli ülkeleri ile ticari çalışmalarını yürütmüş AB, ABD, Balkanlar, Rusya, Kazakistan, Özbekistan Çin, Irak, Taiwan ile çalışmalar yapmıştır. Halen Afrika ülkelerinden Gana.Benin Kamerun, ayrıca Rusya Başkırya (Ufa) ile ticari çalışmalara devam etmektedir. Çeşitli iş adamları derneklerinde Yönetim kurulu üyelikleri yapmış ve Dış ticaretle ilgili yurt içinde ve yurt dışında, dış ticaret ve sektörle ilgili çalışmalara katılmış ve konferanslar vermiştir. 45 yıllık Deneyimini başta Türk Dış ticaret Vakfı olmak üzere değişik eğitim kurumlarında, Başkent Üniversitesinde ve özel sektörde eğitmenlik yaparak, Dış Ticarette uzmanlaşabilmek için uluslararası ticarete katkı sağlamaktadır. Evli ve bir çocuk babasıdır. İngilizce bilmektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

KOSGEB Uzmanları

KOSGEB Destekleri

2 Haziran 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Kobi Finansman Destekleri
- Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı
- İşletme Geliştirme, Büyüme ve Uluslararasılaşma Destekleri
- AR-GE, Teknolojik Üretim ve Yerlileştirme Destekleri
- Girişimcilik Destekleri

****KOSGEB Gaziantep İl Müdürlüğü Uzmanlarınca verilecektir.***

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Altay Ayhan

Dış Ticarette Satış Tekniklerine Dair Yeni Yaklaşımlar

7 Haziran 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Dış Ticaretin Yeniden Tanımlanması

- Dünyadaki Ekonomik Gelişmeler ve Ticaret İşlemleri
- Yeni Trendler
- Dış Ticaret Yeni Dönem Satış İşlemleri

Satış ve Pazarlamanın Yeni Tanımı- Satışa Yönelik Pazarlama
Günümüz Satıcı Modeli
Dış Ticarette Geleneksel ve Dijital Satış Teknikleri
Yeni Pazarlara Açılma
Satıcı Motivasyon Teknikleri
İkna Yöntemleri
Satışta Müşteri Odaklı Yaklaşım

- Dış Ticarette Müşteri Pozisyonları ve Uygun Pazarlama Faaliyetleri
- Dış Ticarette Müşteri Beklentileri
- Müşterileri Kategorize Etmek- Dış Ticarette Anahtar Müşteriler
- Müşteri Renkleri
- Rekabet Dünyasında Müşteri Sadakati Doğuran Etkin Tutumlar
- Müşteriyle Doru İletişim
- Müşteriyle Yasak Konu ve Kelimeler

Stratejik Planlama ve Rekabet Gücü Elde Etme
Mavi Okyanus Stratejileri ve Uygulama Örnekleri
Gerçek Yaşamdan Örnekler
Sorular

Eğitmen Özgeçmişi- Altay Ayhan:

1982 yılında O.D.T.Ü İşletme' den mezun oldu. İş hayatına **Çukurova Grubunda** Satış Yöneticisi olarak başladı; 8,5 yıl Suudi Arabistan'da **Enka-Pimapen** ve çok uluslu firmalarda Satış Müdürü olarak çalıştı. Tyrolit Swarovski Avusturya firması için Türkiye'de Pazar araştırmaları yaptı ve Türkiye Ülke Genel Müdürü oldu. **Colgate Palmolive USA-Başer Kimya** ortak şirketinde; Satış ve Pazarlama Direktörü olarak görev yaptı. **Gelişen Pazarlarda Ürün Lansmanı Workshop**'ları yaptı. **Colgate, ABC, Palmolive, Hacı Şakir, Protex** markalarını yönetti. **Bayii Yönetim organizasyonun** da aktif görevler aldı. Aynı anda ''Yarı Zamanlı Öğretim Görevlisi'' olarak **Yeditepe Üniversitesi'nde 15 yıl Satış Yönetimi/ Pazarlama/**

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

Stratejik Yönetim derslerini verdi. **Başbakanlık Dış Ticaret Müsteşarlığı-Ege İhracatçılar Birliğinde 5 yıl** Yönetim Kurulu Üyeliği görevini sürdürdü. Türk Zeytin ve Zeytinyağının uluslararası pazarlar da tanıtımında etkin görevler yaptı. (Film, Kitaplar.vs) **Fenerium; Uno, Garanti Bankası, Doğuş Holding, Yıldız Holding Ülker Horizon** gibi kuruluşlara hafta sonları uygulamalı eğitimler verdi. 3 yıl ABD' de Pazarında Türkiye Merkezli olarak **Başer Gıda A.Ş.** de Dış Ticaretten sorumlu üst düzey yönetici olarak çalıştı. Türkiye Markalı Zeytinyağı ihracatının %24'ünü gerçekleştirdi. Yıldız Holding Bünyesine katıldı. **Ülker Eksper (Ev Dışı Tüketim) ve Teközel** Şirketlerinde Genel Müdür Yardımcılığı ve Genel Müdürlük görevlerinde bulundu. **Bim, Migros, Şok** Mağazaları için 500 kadar PL ve markalı ürünlerin lansmanlarını yaptı. **Mis, Amigo, Halk, Mintax, Piyale, Vatan, Besler, Carmen** markalarını yönetti. **Kahve Dünyası, Yayla Agro, Modern Çikolata** firmalarına Yönetim Danışmanlığı yaptı. Bu yıllar içerisinde, mesleki olarak stratejik yönetim, perakende, pazarlama ve satış alanlarında müşterileri için "bilgi bazlı aksiyon önerileri" geliştirdi ve uyguladı. Bu Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması projelerini hayata geçirilme sürecini yönetti.

Son 8 yıldır BAU-Bahçeşehir Üniversitesinde Yüksek Lisans ve Executive MBA programlarında Marka Yönetimi* Küresel Pazarlama*Tüketici Davranışları* Stratejik Pazarlama derslerini İngilizceve Türkçe vermektedir. Ayrıca **Cosmopolitan Food Inc. Hoboken/ABD** ve **Milk Akademy Üretim A.Ş**. Bursa şirketlerinde Dış Ticaret Koordinatörü ve İş ortağı (INTERIM MANAGEMENT) olarak çalışmakta ve de USA Amazon E-Ticaretini yönetmektedir. **Yedi Adımda Markalaşma**, **Hormonlu Egoların Yönetimi ve Hayat Ne Zaman Kolay Oldu ki** kitaplarının yazarıdır. Kitapları üniversite ve danışmanlık hizmetlerinde referans olarak okutulmaktadır. İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Murat Evirgen

Dış Ticarette Navlun ve Sigorta Uygulamaları

8 Haziran 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

20.00-20.45: Navlun ve Uygulama Alanları
21.00-21.45: Sigorta, Sigorta Dışı Durumlar ve Uygulama Alanları

Eğitmen Özgeçmişi Murat Evirgen:

Gazi Üniversitesi Matematik bölümü mezunudur. Sanayici İhracatçı olan EVİRGEN, Yönetim kurulu başkanı olduğu, Dimeks Gıda San.ve Dış Tic.Ltd. Şti. ile 1974 yılından itibaren Dış Ticarette çalışmalarına devam etmektedir. Orta Anadolu İhracatçı Birliklerinin kuruluşuna öncülük etmiş olup, Hububat Bakliyat ve yağlı tohumlar İhracatçıları Birliğinin uzun süre Yönetim Kurulu Başkanlığını yapmıştır. Dış ticarete gıda ile başlayan EVİRGEN, Ankara'da paketleme tesisi kurmuş ve ürünlerinin ambalajlı olarak ihracına başlamış, çeşitli gıda ürünlerinin imalatını gerçekleştirmenin yanı sıra fason imalatlar ve daha sonra Tekstil, İnşaat malzemeleri, Kimya, Orman, Makina ve Toprak ürünlerini kapsayan sektörlerde de Dış Ticarete devam etmiştir. Bosna Hersek, Kosova ve Makedonya' da kurduğu şirketler kanalı ile Birleşmiş Milletler ve Nato ile çalışmalar yapmaktadır. Irak savaşı sonrası KBR kuruluşunun anlaşmalı tedarikçisi olarak çeşitli ülkelerden ürünlerin Irak'a Transit ticaretini sağlamıştır. Dünyanın çeşitli ülkeleri ile ticari çalışmalarını yürütmüş AB, ABD, Balkanlar, Rusya, Kazakistan, Özbekistan Çin, Irak, Taiwan ile çalışmalar yapmıştır. Halen Afrika ülkelerinden Gana.Benin Kamerun, ayrıca Rusya Başkırya (Ufa) ile ticari çalışmalara devam etmektedir. Çeşitli iş adamları derneklerinde Yönetim kurulu üyelikleri yapmış ve Dış ticaretle ilgili yurt içinde ve yurt dışında, dış ticaret ve sektörle ilgili çalışmalara katılmış ve konferanslar vermiştir. 45 yıllık Deneyimini başta Türk Dış ticaret Vakfı olmak üzere değişik eğitim kurumlarında, Başkent Üniversitesinde ve özel sektörde eğitmenlik yaparak, Dış Ticarette uzmanlaşabilmek için uluslararası ticarete katkı sağlamaktadır. Evli ve bir çocuk babasıdır. İngilizce bilmektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

İbrahim Arslan

Mikro ihracat

9 Haziran 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Ulusal ve Uluslararası Kargo Firmaları ve Kargo Yönetimi
- Mikro İhracat
- Mikro İhracat belge hazırlama

Eğitmen: İbrahim Arslan-UPS Kargo Güneydoğu Anadolu Bölge Sorumlusu

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Gül Esra Atalay

Dijital İletişimde Görgü Kuralları

14 Haziran 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Dijital medyanın özellikleri ve geleneksel medyadan farkları
Dijital medya ile birlikte değişen sosyal ilişkiler
Dijital dünyanın görgü kuralları "netiket"in tanımı ve tarihçesi
Dijital dünyada görgü kurallarına neden ihtiyaç vardır?
Dijital ayak izi
Dijital İtibar Yönetimi ve Kişisel Markalama
Profesyonel yaşamda netiket kuralları

Eğitmen Özgeçmişi Gül Esra Atalay:

Doç. Dr. Gül Esra Atalay 1979 yılında İstanbul'da doğdu. Lisans eğitimini Mimar Sinan Üniversitesi Sosyoloji Bölümünde, Yüksek Lisans Eğitimini Yeditepe Üniversitesi Radyo, Sinema, TV Programında, Doktora eğitimini ise İstanbul Üniversitesi Gazetecilik Programında, 2014 yılında tamamladı ve bu tarihte Dr. Öğretim Üyesi olarak çalışmaya başladı. 2020 yılında Doçentlik unvanını aldı. Halen Üsküdar Üniversitesi Yeni Medya ve Gazetecilik Bölümünde öğretim üyesidir ve Üsküdar Üniversitesi İnsan Odaklı İletişim Uygulama ve Araştırma Merkezi (İLİMER) Müdürü'dür. Yeni Medya Okuryazarlığı, Netiket, Sosyal Medya ve Çocuk gibi alanlarda lisans ve lisansüstü dersler ve seminerler vermektedir. İletişim teknolojilerinin insana ve topluma etkileri, yeni medya sosyolojisi başlıca çalışma konularıdır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ömer Tahtacı

Dış Ticarette Risk Kavramı ve Risk Yönetimi

15 Haziran 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

20.00-20.45: Risk Yönetimi ve Uluslararası Ticarette Sözleşmeler
21.00-21.45: ICC ve ITC Tip Sözleşmesi Analizi, Uyuşmazlıklar ve Çözümü; Tahkim (Hakem)

Eğitmen Özgeçmişi Ömer Tahtacı:

1960 yılında Ankara'da doğan Ömer TAHTACI 1980-1984 yılında Gazi Üniversitesi İşletme Bölümündeki Lisans öğrenimini tamamladı. 1985 yılında New York Queens College'de eğitimine devam eden TAHTACI, 1989 yılında New York Üniversitesi, Brooklyn College'den İşletme Yönetimi Yüksek Lisansını (Master of Business Administration;MBA) tamamladı. 1986-1989 yıllarında Amerika Birleşik Devletleri'nde eğitim ve çalışma yaşamını beraber sürdürmüştür. 1989-1991 yılları arsında New York Eyalet Üniversitesinde asistan olarak görev almış, 1991 yılında Amasya Şeker Fabrikasının özelleştirme projesinde yönetici olarak yurda dönmüştür. 19 Mayıs Üniversitesi Amasya meslek yüksek okulunda işletme, iktisat ve dış ticaret dersleri vermiştir. 1993 yılından 2005 yılına kadar ASLAN GRUP, "Samur Halıları San. Tic. A.Ş, Isparta Mensucat San.Tic. A.Ş. A.Ş, Burdur Mensucat San. Tic. A.Ş." şirketlerinde, yatırım, finansman, uluslararası bankacılık ile ithalat, ihracat, gümrükleme ve lojistik operasyonların yönetilmesi, ilişkilerin geliştirilmesi ile tüm yeni yatırım ve teşvik işlemlerinin yürütülmesinde ve koordinasyonunda yönetici ve danışman olarak görev almıştır. 2005 yılından bugüne Başkent Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümünde Öğretim Görevlisi ve TOBB-ETÜ Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi sürekli eğitim merkezinde eğitmen ve danışman olarak görevler üslenen Tahtacı Uluslararası Geutebrück Eurasia Ltd. Şirketinin dış ticaret danışmalığı ile Orta ve Uzak doğu ithalat- ihracat ve uluslararası transit ticaret operasyonlarının koordinatörlüğünü yürütmektedir. Avrupa işletmeler ağı projesi kapsamında Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi ve İl ticaret ve sanayi odaları Avrupa Birliği projeleri kapsamında 5 ilde yürütülen 60 saatlik dış ticaret sertifika programının, Kastamonu, Sinop, Çankırı ve Amasya Ticaret ve Sanayi Odası personellerinin eğitimi Sayın Tahtacı tarafında yürütülmüştür. İhracatı geliştirme Merkezinin (İGEME) eğitimlerinde eğitmen olarak görev almaktadır. İyi derecede İngilizce bilen Tahtacı, evlidir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Gökhan Çağatay

Linkedin'e Giriş-Linkedin 101

16 Haziran 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Profesyonel Linkedin Kullanımı

Rakamlarla Linkedin, B2B ve B2C Metotlarında Linkedin'in Faydaları

Linkedin'e Genel Bakış:

- Linkedin arayüzleri
- Linkedin arama fonksiyonları
- Linkedin mesajlaşma
- Linkedin bildirimleri
- Likedin benim ağım

Linkedin Kişisel Profiller

- Kişisel profil bilgi giriş alanları
- Kişisel profilimizi mükemmelleştirme yolları

Linkedin Kişisel Profillerden Maksimum Fayda Sağlama Yolları

- Profilimizi daha fazla iş odaklı hale nasıl getirebiliriz?

Linekdin Alumni

- Alumni ile arama gerçekleştirme ve arkadaş tespiti

Linkedin Groups

- Linkedin grupları detaylı anlatım

Linkedin Learning

- Linkedin eğitim fonksiyonu ile ücretsiz dersler

Linkedin Firma Sayfaları

- Linkedin Firma sayfaları detaylı anlatım

Linkedin Kullanımı Uygulama ve Pratik Çalışmaları

Soru Cevap

Linkedin ile Networkümüzü Genişletelim

Linkedin ile kişisel ve ticari networkünüz nasıl geliştirilir?

İlişkide olduğunuz kişilerle Linkedin üzerinden iletişimi ve etkileşimi sürdürme yolları

Hedef kitlenizden bilgi edinme, araştırma ve istihbarat yolları

Linkedin arama özelliği, Linkedin grupları, Linkedin alumni, Linkedin şirket sayfası özelliklerini network geliştirmede kullanılacak başarılı stratejiler ve uygulamalar

Linkedin şirket sayfasınız network geliştirmede ve iş geliştirmede önemi

Linkedin şirket sayfası takipçilerini satış ve iş geliştirme fırsatına dönüştürmenin yolları

Linkedin'de etkili içerik oluşturarak hedef kitleniz ile sürekli etkileşime geçmenin yolları. (İçerik çeşitleri, etkileşim yolları, hashtagler, yöntemler ve tavsiyeler)

Linkedin'de oluşturulabilecek içerik tipleri ve faydaları

Soru Cevap

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

Eğitmen Özgeçmişi Gökhan Çağatay:

2004 yılında TED Ankara Koleji, 2009 yılında Başkent Üniversitesi İletişim Fakültesinden mezun olan Gökhan ÇAĞATAY, yazılım ve teknoloji firmalarında Satış, İş Geliştirme ve Ürün Yöneticiliği pozisyonlarında çalışmıştır. 2013 yılında ortak olduğu Alakazam Reklam Ajansı'nda gerçekleştirdiği başarılı projelerden sonra 2016 yılında buradan ayrılarak "Solutionz B2B Marketing"i kurmuştur. Solutionz'da 2016'dan beri ekibi ile birlikte 20'den fazla sektörde varlık gösteren firmalar için B2B odaklı dijital pazarlama projeleri gerçekleştirmektedir. B2B pazarlama faaliyetleri alanında ulusal ve küresel birçok şirketin çözüm ortağı olan Gökhan Çağatay, aynı zamanda profesyonel Linkedin eğitimleri de vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ali Erdönmez

Excel'de Pivot Tablolar ve Grafik Oluşturma

21 Haziran 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

1. VERİ STANDARDI KAVRAMI VE PİVOT TABLE İLE RAPORLAMA EĞİTİMİ
2. Veri standardı Nedir?
   2.1. Veri standardını sağlamak için neler yapılabilir?
   2.2. Standardın bulunmadığı Excel tablolarını düzenleme
   2.3. Kısayollar
3. Özet Tablo (Pivot Table)
   3.1. Özet tablo oluşturmak
   3.2. Alan yerleşimleri
   3.3. Alan Kullanımları
   3.4. Ek hesaplamalar yapmak
   3.5. Pazar Payı hesaplamaları
   3.6. Dilimleyiciler ve Zaman Çizelgeleri
   3.7. Tasarım Değişiklikleri
4. Özet Grafikler (Pivot Charts)
   4.1. Özet Grafik oluşturmak
   4.2. Özet grafiklerde alan listesini kullanmak
   4.3. Dilimleyiciler ve Zaman Çizelgeleri
   4.4. Tasarım Değişiklikleri

Eğitmen Özgeçmişi Ali Erdönmez:

Bilişim Teknolojileri Öğretmeni
Millî Eğitim Bakanlığı, İstanbul [22/02/2005- Devam ediyor]
MEB'e bağlı meslek lisesinde bilişim teknolojileri öğretmenliği ve bilgisayar teknik servis dalı şefliği görevime devam etmekteyim. İşkur ve Halk eğitim merkezi bünyelerinde Bilgisayar İşletmenliği eğitimleri verdim.
Bilgisayar Eğitmeni
İsmmmo, İstanbul [01/01/2007- 31/07/2013]
İstanbul serbest muhasebeci mali müşavirler odasına bağlı temel eğitim ve staj merkezinde 35000 üye ve 15000 stajyere bilgisayar eğitimi vermek amacıyla düzenlenen microsoft office, open office, donanım ve ağ eğitimlerinde 6 yıl boyunca görev aldım. Projede 1500'ün üzerinde üye&stajyere yaklaşık 6000-7000 saat eğitim verdim.
FreeLance MS Office Eğitmeni (Devam ediyor)

- BilgeAdam
- Platform akademi,
- Arıbilgi Bilişim Teknolojileri Akademisi,
- Biladım Eğitim Merkezi,
- Kariyer Mimarı Bilişim Akademisi

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

• The Unitech

gibi pek çok kurumda Freelance olarak MS Office (ağırlıklı olarak excel) eğitmenliği yaptım/yapıyorum. Toplamda 100'ün üzerinde kurumsal eğitim ve Genel katılım eğitimi ile birlikte 5.000'in üzerinde katılımcıya MS Excel başta olmak üzere MS Office ve Prezi eğitimi verdim / vermeye devam ediyorum.

Online Video Eğitimler;

• www.vakademi.com.tr ve www.vidoport.com online video eğitim platformu ile MS Office başta olmak üzere MAC Platformu Office programları, Google Drive, Google Office programları, One drive, Prezi, Trello, Excel & Visual Basic makroları vb. programların video eğitim içeriklerinin oluşturulması, kayıtların gerçekleştirilmesi, eğitim sonu desteklerinin verilmesi görevine devam etmekteyim.

EĞİTİM BİLGİLERİ:

Lisans

Sakarya Üniversitesi, Elektronik ve Bilgisayar Öğretmenliği, Sakarya / Türkiye- 2004 (2,85)

Yüksek Lisans

Dumlupınar Üniversitesi, Elektronik Mühendisliği Kütahya / Türkiye (Devam ediyor)

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Serhat Öztürk

Uygulamalı Depo ve Stok Yönetimi

22 Haziran 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Tedarik Zinciri Yönetimine Genel Bakış

Depo Yönetimine Giriş

- Depo Yönetimi Stratejileri
- Depo Yönetimde Temel Fonksiyonlar ve Operasyonlar

Müşteri Hizmetleri ve Depo Yönetimi

Tedarik Zincirinde Entegrasyon ve Stok Yönetimine Etkileri

- Kamçı Etkisi (Bullwhip Effect) ve Çözüm Önerileri

Stok Planlama ve Stok Yönetimi

- Neden Stok Tutarız?
- Stok Türleri
- Stok Maliyeti
- Kötü Stok Yönetimi Belirtileri
- Stokları Azaltmanın Yolları
- Stok Yönetimi Modelleri (İtme Modeli / Çekme Modeli)
- Stok Çevrim Hızı
- Erteleme (Postponement) Stratejisi

Temel Stok ve Dağıtım Yönetim Metotları

- Stok Çıkış Prensipleri
- ABC Analizi
- VMI (Vendor Managed Inventory)
- Cross Dock Depo Yönetimi
- Milk Run Dağıtım Modeli

Depo Yeri Seçimi, Depo Yerleşimi ve Ekipman Seçimi

- Alternatif Depolama Stratejileri
- Depo Yerimi Seçiminde Temel Prensipler
- Depo Yerleşiminde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
- Ekipman Türleri ve Ekipman Seçiminde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar

İleri Düzey Depo Yönetimi

- Depo yönetiminde Verimlilik Stratejileri
- Depo Yönetiminde Güvenlik
- Depo Yönetiminde Teknoloji
- Depo Yönetiminde Performans Ölçümü ve KPI Yönetimi

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

Eğitmen Özgeçmişi Serhat Öztürk:

Kocaeli Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Jeoloji Mühendisliği bölümünden 2001 yılında, 2005 yılında State University of New York'ta Uluslararası Ticaret ve Taşımacılık Yönetimi üzerine Yüksek Lisansını 2005 yılında tamamlayan Serhat ÖZTÜRK, Aydın Üniversitesi İşletme Bölümünde Doktora çalışmalarına devam etmektedir.

2004-2006 yılları arasında USA Exxon-Mobil firmasında Karayolu Operasyon Sorumlusu, 2007-2009 yılları arasında Balnak Logistics Group'ta İhracat Operasyon Sorumlusu ve Proje Satış-Pazarlama (Enerji, Maden, İnşaat, Demir-Çelik), 2009-2012 yıllarında Hanbulktrade İç ve Dış Ticaret Ltd. Logistics and Foreign Trade Director ve 2012 yılının ikinci yarısından itibaren Intermetals İç ve Dış Ticaret firmasında Logistics and Foreign Trade Manager, 2014-2019 yılları arasında MADO'da International Trade and Franchise Director olarak çalışmalarına devam etti. 2019 yılı Nisan ayı itibariyle Uluslararası Ticaret ve Yatırım Danışmanlığı şirketini kurarak ithalat-ihracat süreçleri, uluslararası yatırımlarla ile ilgili global anlamda çalışmalarına devam etmektedir. Kültür Üniversitesi ve İstanbul Ticaret Üniversitelerinde Lojistik ve Dış Ticaret Bölümlerinde Part-Time Öğretim üyesi olarak görev yapmaktadır. "Tedarik Zinciri Yönetimi Süreçleri Üzerine Uygulama" konulu uluslararası beş adet bildiri sunmuştur. Birçok stratejik ürünün Tedarik Zinciri Uygulamaları ve Uluslararası Ticareti ve yatırımları üzerine Uluslararası çalışmalar yapmaktadır.

Uzmanlık alanları olan Dış Ticaret Uygulamaları, Uluslararası Satış&Pazarlama, Dış Ticarette Müşteri İlişkileri Yönetimi, Key Account Management, İthalat&İhracat Operasyonları, Girişimcilik, Tedarik Zinciri Yönetimi ve Uygulamaları, Lojistik Yönetimi, Etkin Depo ve Stok Yönetimi gibi konularda eğitimci ve danışman olan ÖZTÜRK, bilgi ve deneyimini Rönesans çatısı altında paylaşmaktadır.

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Cihan Karamık

İş Yerinde Kapsayıcılık ve Ön Yargı Yönetimi

23 Haziran 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Farklılıklarımızın kaynağı
- Çeşitlilik, Kapsayıcılık ve Psikolojik güvenlik ortamı nedir?
- Ayrımcılık nasıl kendisini gösterir?
- Mikromesajlar
- Gizli ön yargılarımız
- Nasıl kapsayıcı olabiliriz?

Eğitmen Özgeçmişi- Cihan Karamık:

Cihan Karamık, 1995 yılında Orta Doğu Teknik Üniversitesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği Bölümünden mezun oldu. Sabancı Üniversitesi'nde Executive MBA programını tamamladı. MIT (Massachusetts Institute of Technology) 'de Liderlik ve Girişimcilik eğitimleri aldı. Şu anda İşletme alanında doktora çalışmalarına devam ediyor. Uzun yıllar Schneider Electric'te üst düzey yönetici olarak görev yaptı. Satış, pazarlama, proje geliştirme, stratejik planlama, ticari verimlilik programları tasarlama ve yürütme, kamu ilişkileri ve pazar etki faaliyetleri, enerji verimliliği ve sürdürülebilirlik danışmanlığı alanlarında çalıştı. Şirketin enerji verimliliği ve sürdürülebilirlik alanlarındaki mesajlarını şirket sözcüsü olarak pazarla paylaştı. Mind Gym ve Richardson'da liderlik becerileri ve satış yönetimi alanlarında eğiticinin eğitimi programlarını tamamladı. Şirket içerisinde çeşitli seviyedeki yöneticilere performans koçluğu, kapsayıcı liderlik, geri bildirim verme gibi liderlik becerileri eğitimleri, satış personeline ise danışman nitelikli satış, fiyat görüşmeleri, iletişim becerileri gibi eğitimler verdi. Departmanlar arası iş birliğini artırmak üzere organize edilen «Ortak akıl» programlarını yönetti. Stratejik plan geliştirme çalışmalarını yürüttü. 2020 başında aldığı bir kararla KT Consulting "Keep Transforming" danışmanlık firmasını kurdu. Şimdilerde kendi iş yaşamıyla başlattığı dönüşümü sürdürme inancını, bilgi birikimi ve deneyimi ile harmanlayarak ilgililerileriyle buluşturmayı hedeflemektedir. Bu kapsamda, Yönetim danışmanlığı ve Profesyonel koçluk hizmetleri yanında Kişilik Profili Analizi, Satış Teknikleri, Fiyat Müzakereleri, Geri Bildirim Verme, Çalışan Koçluğu, Kapsayıcı Liderlik, vb alanlarda çalışan ve yönetici eğitimleri veriyor. Enerji verimliliği, enerji yönetimi ve sürdürülebilirlik alanlarında uzmanlıkları olan Karamık geçtiğimiz iki dönem EYODER (Enerji Verimliliği ve Yönetimi Derneği) Yönetim Kurulu Başkanlığı yaptı ve birçok sivil toplum örgütünde benzer faaliyetler yürüttü.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Remzi Akçin

İthalat Vergileri ve Muafiyetleri/İstisnaları

28 Haziran 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

İthalatta Tahsil Edilen Vergiler

- Gümrük Vergisi
- İlave Gümrük Vergisi
- Ek Mali Yükümlülük
- Dampinge Karşı Vergi
- Süspansiyona Karşı Telafi Edici Vergi
- Telafi Edici Vergi (İhracat)
- Katma Değer Vergisi
- Özel Tüketim Vergisi
- Tütün Fonu
- KKDF
- TTR Bandrolü
- Çevre Katkı Payı

Verginin Matrahı
Verginin Tahakkuku
Verginin Tebliği
Verginin Ödenmesi

Gümrük Vergilerinde Muafiyet ve İstisna

- Gümrük Kanunu'yla Tanınan Muafiyetler
- Kararnameyle Tanınan Muafiyetler
- Uluslararası Anlaşmalarla Tanınan Muafiyetler
- Diğer Kanunlarla Tanınan Muafiyetler

Eğitmen Özgeçmişi Remzi Akçin:

11.04.1966 tarihinde Ordu-Gölköy'de doğdu. Burada başladığı ilköğrenimini Kocaeli-İzmit'te tamamladı. Ortaokul ve liseyi İzmit'te 1983 yılında bitirdi. Aynı yıl başladığı Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İşletme Bölümü'nden 1987 yılında mezun oldu.

25.04.1988 tarihinde Maliye ve Gümrük Bakanlığı Stajyer Gümrük Kontrolörü olarak başladığı çalışma hayatına, 1991 yılında Gümrük Kontrolörü, 1998 yılında ise Gümrük Başkontrolörü olarak devam etti. 29.02.2000 tarihinde Gümrükler Genel Müdürlüğü'nde Daire Başkanı, 30.05.2005 tarihinde Gümrükler Genel Müdür Yardımcısı oldu.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

31.01.2011 tarihinde olduğu Başbakanlık Gümrük Müsteşarlığı Gümrükler Genel Müdürü görevine, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nda da devam etti. 03.10.2013 tarihinde Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı olarak atandı.

Görevi esnasında; 4458 sayılı Gümrük Kanunu ve ikincil düzenlemelerin hazırlanması, BİLGE Sisteminin mevzuatının hazırlanması, Bağlayıcı Tarife Bilgisi'nin sisteminin uygulamaya konulması, Gümrük Laboratuarlarının Modernizasyonu, Kara Sınır Kapılarının Ortak Kullanımı, Kara Kapılarının tek otorite tarafından yürütülmesi, Batum Havalimanının Ortak Kullanımı, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Geçişi, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı teşkilat KHK'sı ve yapılandırılması gibi faaliyetleri yürüttü.

Yine, bu görevleri esnasında; Dahilde İşleme Koordinasyon Kurulu, Yap-İşlet- Devret Kurulu, Bakanlık Yüksek Disiplin Kurulu, Bakanlık Merkez Disiplin Kurulu, Mali Suçlarla Mücadele Koordinasyon Kurulu, Kaçakçılık İstihbarat Koordinasyon Kurulu, Türk Akreditasyon Kurumu Danışma Kurulu, Türk Standartları Enstitüsü Genel Kurulu, Türk Patent Enstitüsü Genel Kurulu, Bakanlıklararası Hac ve Umre Kurulu, YOİKK Yönlendirme Komitesi, Uyuşturucu ile Mücadele Kurulu, Kayıtdışıyla Mücadele Kurulu üyelikleri ile AB Daimi Temas Noktası görevlerinde de bulundu.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcılığı görevinden 2018 Haziran ayında emekli olarak Ünsped Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş.'nde Genel Koordinatör olarak başladığı görevine Nisan 2019'dan bu yana Yönetim Kurulu Başkanı olarak devam etmektedir. Avrupa Birliği'nde Gümrük Rejimleri ve Rejim Beyanları (1997), Ekonomik Etkili Gümrük Rejimleri (1997), Açıklamalı 1615 Sayılı Gümrük Kanunu (1999), Açıklamalı 4458 Sayılı Gümrük Kanunu (2000), Dünden Bugüne Gümrükler Genel Müdürlüğü (2012), Dış Ticaret ve Gümrük (2015), Dış Ticaret ve Gümrük (Güncellenmiş 2. Baskı, 2018), Tüm Yönleriyle Gümrük İşlemleri (2021) olmak üzere 8 basılmış eseri ve birçok dergide ağırlıklı olarak gümrük mevzuatı ile uygulamaları konulu makalesi bulunmaktadır.

Remzi AKÇİN, evli ve iki çocuk babasıdır.

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Cahit Gökçelik

Dahilde İşleme Rejimi Uygulama Örnekleri

29 Haziran 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:
20.00:20.45: Dahilde İşleme Rejimi Uygulama Örnekleri
21.00:21.45: Dahilde ve Hariçte İşleme Rejimi Uygulamaları

Eğitmen Özgeçmişi Cahit Gökçelik:

A.Ü.Siyasal Bilgiler Fakültesinden 1987 yılında mezun olmuştur. Northeastern Üniversitesinden (Boston, USA) Ekonomi alanında Yüksek Lisans derecesini 1995 yılında almıştır. 1987-2005 yılları arasında 18 yıl Gümrük Müsteşarlığında çalışmıştır. Bu sure içinde 10 yıl Gümrük Müfettişliği, 5 yıl Daire Başkanlığı ve 3 yıl Gümrükler Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürütmüştür.Dünya Bankası desteği ile yürütülen Gümrük İdaresinin Modernizasyonu projesinde 1997-2002 yılları arasında 5 yıl Proje Başkan Yardımcılığı görevinde bulunmuştur. BİLGE sisteminin oluşturulmasına, yaygınlaştırılmasına ve mevzuat altyapısının hazırlanmasına katkı yapmıştır.Gümrükler Genel Müdür Yardımcılığı ve Daire Başkanlığı görevlerini yürütürken Gümrük Mevzuatının AB ile uyumlaştırılması çalışmalarını koordine etmiştir. Kaçakçılıkla Mücadele Kanunu hazırlıklarını yürüten komisyonlarda yer almıştır. Özel sektördeki çalışmasına Ankara merkezli Lojistik ve Gümrük Danışmanlığı firmasında Genel Müdür olarak 2005 yılında başlamıştır. Burada danışmanlık verilen firmaların dış ticaret operasyonlarını yönetmiştir. 2008-2015 yılları arasında sonrasında Kıdemli Müdür ve Principal unvanıyla Deloitte'un Gümrük ve Dış Ticaret Danışmanlığı bölümünde görev almıştır. 2010 yılları itibariyle Yetkilendirilmiş Gümrük Müşavirliği yapmaktadır. Gümrük ve Ticaret Bakanlığının yürüttüğü IPR Projesinde Key Expert olarak görev almaktadır. Başkent ve Kültür Üniversitelerinde lisans ve yüksek lisans düzeyinde Gümrük ve Dış Ticaret Uygulamaları dersleri vermiştir. Gümrük ve Dış Ticaret alanında yayımlanmış beş kitabı ile çeşitli makaleleri bulunmaktadır. Son kitabı "Gümrük ve Dış Ticaret Bilgisi" adını taşımaktadır. Yeminli Mali Müşavir (YMM) Belgesine sahiptir. Yetkilendirilmiş Gümrük Müşaviri (YGM) Belgesine sahiptir. Bağımsız Denetçi Unvanına sahiptir. İyi derecede İngilizce Bilen Gökçelik, evli ve bir kız çocuğu babasıdır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Mehpare Şayan Kileci

İş Hayatında Duygusal Dayanıklılık

30 Haziran 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Amaçların Belirlenmesi

- Açılış ve Tanışma
- Seminerin akışının ve seminer süresince uygulanacak oyunlaştırma kurallarının açıklanması

İş hayatında duygusal dayanıklılığın anlamları

- VUCA Dünyasında duygusal dayanıklılık

Duygusal dayanıklılığın 4 boyutu
Düşünme biçimimizde duygusal dayanıklılığın önündeki engeller
İş Hayatından vakalarla duygusal dayanıklılık
Duygusal dayanıklılığı güçlendiren düşünme biçimleri
İş hayatında daha güçlü duygusal dayanıklılık için öneriler
Seminerin başında belirlenen amaçlara yönelik uygulamalar ve aksiyon planı oluşturma
Eğitimin değerlendirilmesi ve iş hayatına aktarım noktalarının belirlenmesi

Eğitimin Amacı:

İş Hayatında duygusal dayanıklılığı arttırmaya yarayan teknik, araç ve ipuçlarını paylaşarak duygusal dayanıklılık için özgüveni güçlendiren sağduyulu stratejiler geliştirmek.

Kimler için:

Duygusal dayanıklılık anlayışını netleştirerek iş hayatında yılmazlığı arttırmak, kişisel etkinliği yükselten durumları tanımlayarak bunlara uygun hareket etmek, özgüvenini güçlendirmek isteyen herkes.

Eğitmen Özgeçmişi- Mehpare Şayan Kileci:

Mehpare Şayan KİLECİ Londra'da Thames Valley Üniversitesi ve City Üniversitesi'nde İnsan Kaynakları Yönetimi ve Eğitimi üzerine postgraduate programlar tamamladı. Halen Yönetim Organizasyon alanında Doktora yapmaktadır.

1998 yılından bu yana özel sektörde ve üniversitelerde kişisel ve mesleki gelişimle istihdamı artırıcı eğitim hizmetleri, psikometrik, genel kültür ve genel yetenek testleri uygulamaları, seçme-yerleştirme, kariyer danışmanlığı ve proje yazma hizmetleri vermektedir.

2006 yılından bu yana İtalya Fahri Konsolosu unvanıyla da çalışan Kileci; Türkiye ve İtalya arasındaki ekonomik ve sosyo-kültürel ilişkilerin gelişmesine olan katkılarından ötürü 2011

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3
Şehitkamil GAZİANTEP
Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09
e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr
KEP: gaib@hs01.kep.tr

yılında İtalya Cumhuriyeti tarafından Üstün Hizmet Ödülü Cavaliere – Şövalyelik nişanıyla ödüllendirilmiştir. 2009-2012 yılları arasında PERYÖN Güneydoğu Anadolu Bölgesi Yönetim Kurulu'nda Başkan Yardımcısı olarak çalışmıştır.

TOBB ve IVLP (International Visitor Leadership Program) girişimcisi olarak ülkemizi birçok uluslararası platformda temsil eden Mehpare Kileci; İngilizce ve İtalyanca bilmektedir. Yetişkin eğitimlerinde oyun rehberi olan "İşimiz Gücümüz Oyun", iş yaşamında etik ve ahlaklı davranış konularını incelediği "Yeter ki Onursuz Olmasın İş" ve "Güven" dolu ilişkiler kurma rehberi adlı kitapların yazarıdır.