



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Prof. Dr. Ceyhun Elgin

**2022'nin İkinci Yarısından Ekonomik Beklentiler
(Dünya Ekonomisi ve Türkiye Ekonomisine Genel bakış)**

5 Temmuz 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- 2022 Yılı'nın Birinci Yarısında Türk ve Dünya Ekonomisinde Neler Oldu?
- 2022'nin İkinci Yarısında Bizleri Neler Bekliyor?
- Güncel Makroekonomik Görünüm
- Piyasaların Bugünü ve Yarını
- Döviz-Emtia'nın Yolculuğu

Eğitmen Özgeçmişi – Prof. Dr. Ceyhun Elgin:

2005 yılında Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü'nden lisans derecesini aldıktan sonra, 2009 ve 2010 yıllarında Minnesota Üniversitesi'nden (ABD) sırasıyla yüksek lisans (MA) ve doktora (PhD) derecelerini almaya hak kazanmıştır.

2013 yılında Üniversitelerarası Kurul, 2014 yılında Boğaziçi Üniversitesi nezdinde doçent ünvanını alan Ceyhun Elgin, 2019 Mayıs ayında Boğaziçi Üniversitesi'nde profesör kadrosuna atanmıştır. 2018-2019 akademik yılını sabatık izni çerçevesinde ABD'de Boston Üniversitesi'nde ve akabinde eşinin yurtdışı görevlendirmesi nedeniyle 2019-2020 akademik yılını ise New York'ta Columbia Üniversitesi Ekonomi Bölümü'nde sürdüren Ceyhun Elgin, söz konusu sürenin bitiminde yeniden Boğaziçi Üniversitesi'ne geri dönmüştür.

Kamu maliyesi, kayıt dışı ekonomi, ekonomik büyüme ve kalkınma üzerine çok sayıda yayını bulunmaktadır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Abdurrahman Özalp

Güncel Gelişmeler Işığında Dış Ticarete Blockchain Uygulamaları

6 Temmuz 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Blockchain ile ticaret ilişkisi
- ICC'nin dijitalleşme kuralları
- Blockchain uluslararası altyapı çalışmaları
- Blockchain canlı ticari uygulamaları
- Marco Polo, Contour, we.trade

Eğitmen Özgeçmişi – Abdurrahman Özalp:

EĞİTİM DENEYİMİ

ICC Bankacılık Komisyonu Seminer/Konferans Ve Eğitimleri

(2000 Yılından Beri Her Yıl AKREDİTİF, STANDB, GARANTİ, BPO Ve/Veya ICC Kuralları –UCP, ISP, URDG, INCOTERMS- Seminerleri)

TBB- Türkiye Bankalar Birliği Seminer/Konferans Ve Eğitimleri

(Her Yıl En 2-3 Adet AKREDİTİF REZERV KONULARI, STANDBY, GARANTİ, BPO Veya ICC Kuralları – ISP, URDG,- Eğitimleri)

Ticaret Bakanlığı Eğitimleri (Akreditif Uzmanlığı)

Banka Eğitimleri

(DIŞ TİCARET, ICC KURALLARI ve/veya CDCS eğitimleri)

Özel Sektör Eğitimleri (Banka ve Müşterileri)

(AKREDİTİF, STANBY, GARANTİ, UCP ve RİSK Eğitimi/Seminer/Konferans)

ÜYELİK

Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Türkiye Milli Komitesi

Bankacılık Komisyonu, ICC Türkiye Koordinatörü

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Kasım Akdeniz

İhracatın Finansmanında İhracatı Geliştirme A.Ş. (İGE)'nin Rolü

7 Temmuz 2022, Perşembe, 10:00-11:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

İhracatı Geliştirme A.Ş. (İGE) kredi garanti ve kefalet uygulamaları yoluyla, mal ve hizmet ihraç edenlerin finansmana erişimlerini kolaylaştırmak üzere TİM, Eximbank ve İhracatçı Birlikleri ortaklığında kurulmuştur. Bu toplantıda İGE'nin kuruluşu, işleyişi ve ihracatçı KOBİ'lerin finansmana erişimlerini kolaylaştırmak üzere Mart 2022'de Eximbank ile birlikte hayata geçirilen destek paketinin açıklaması yapılacaktır.

Eğitmen Özgeçmişi- İhracatı Geliştirme A.Ş. Genel Müdürü Kasım Akdeniz:

Kariyerine 1987 yılında Yapı ve Kredi Bankası A.Ş. Teftiş Kurulu'nda başlamıştır. 1996-2011 yılları arasında kredi ürünlerinin ve süreçlerinin oluşturulması, kredi tahsis ve izleme sistemlerinin kurulması, kredi politikalarının oluşturulması ve uyum alanları başta olmak üzere müdür, direktör ve grup başkanı kademelerinde yönetim sorumlulukları almıştır. Bu süre içerisinde TBB nezdindeki Bankacılık Yasası ve alt yönetmeliklerinin hazırlanmasına ilişkin çalışma gruplarında, KKB Kurumsal Büro Kurulması Çalışma Grubu, Krediler Üzerindeki Aracılık Maliyetleri Çalışma Grubu ve Kredi ve Karşılıklar Çalışma Grubu'nda üyelik, Kredi Garanti Fonu Çalışma Grubu ve Risk Merkezi Çalışma Grubu'nda başkanlık görevlerini üstlenmiştir.

2007 yılında Yönetim Kurulu Başkanı olmak üzere, 2005 – 2011 yılları arasında KKB Kredi Kayıt Bürosu A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmıştır.

Ekim 2011 itibariyle KKB Kredi Kayıt Bürosu A.Ş.'ne Genel Müdür olarak atanmıştır.

Genel Müdürü olduğu dönemde KKB'nin çalışan sayısı 29'dan 500'e, ürün ve hizmet sayısı da 7'den 77'ye yükselmiş ve KKB ürün gamı ve işlem hacmi açısından Avrupa'nın en büyük kredi bürosu haline gelmiştir.

Bu dönemde hayata geçirilen ürün ve hizmetlerin bazıları şunlardır: TBB Risk Merkezi'nin mevzuat, süreç ve teknoloji altyapısının kurulması ve işletilmesi, Çek ve Risk Raporlarının üretilmeye başlanması, Ticari Kredi Notu'nun hayata geçirilmesi, Findeks platformunun kurulması ve işletilmesi, KKB Anadolu Veri Merkezi'nin hizmete açılması, Karekodlu Çek Sistemi'nin kurulması, dünyada bir ilk olmak üzere Elektronik Teminat Mektubu Sistemi'nin kurulması, tarımın finansmanının yaygınlaştırılmasını teminen Tarım Kredileri Değerlendirme Sistemi'nin kurulması, FKB için Merkezi Fatura Kayıt Sistemi'nin kurulması.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Mart 2020’de Kredi Garanti Fonu A.Ş.’ye Genel Müdür olarak atanmıştır. Pandemi döneminin olağanüstü koşulları içerisinde, KOBİ’ler başta olmak üzere, reel sektörün nakit akışını desteklemek ve krediye erişimlerini kolaylaştırmak amacıyla çok sayıda destek paketi hayata geçirilmiştir. 11.08.2021 tarihi itibarıyla KGF’deki görevinden ayrılmıştır.

İhracatçıların finansmana erişim imkânlarını kolaylaştırmak amacıyla Ekim 2021’de kurulan İhracatı Geliştirme A.Ş.’ne (İGE) Yönetim Kurulu üyesi ve Genel Müdür olarak atanmıştır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Büşra Suiçmez

Sürdürülebilirlik

7 Temmuz 2022, Perşembe, 14:00-15:30, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Sürdürülebilirlik İhtiyacının Doğuşu ve Tanımı
- Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları ve Tekstil Sektörü Öncelikleri
- Avrupa Yeşil Mütabakatı ve Döngüsel Ekonomi Eylem Planı
- Tekstil Endüstrisinde Sürdürülebilirlik ve Markalar
- TİM Türk Tekstil Sektörü Sürdürülebilirlik Eylem Planı

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Dr. Alper Altan

Proje Yönetimi ve Devlet Destekleri

19 Temmuz 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Proje ve Fon Takibinin Önemi
- Fon Kaynakları Nasıl Takip Edilir
- Yerel Fon Sahipleri
- Uluslararası Fon Sahipleri
- Proje Yazarken Dikkat Edilmesi Gereken En Temel Özellikler

Eğitmen Özgeçmişi – Alper Altan:

Eğitim

2007-2013, Uludağ University, PhD of Industrial Engineering, GPA: 3.90

- PhD Thesis with topic “Development A Similarity Measure For Crossover Operator In Genetic Algorithm”

2003-2005, KOÇ University, MSc. Industrial Engineering with Scholar, GPA: 3.86

- Master Thesis with topic "Coordinating a Two-Stage Supply Chain System with Price-Dependent

Deneyim

01.2016- Cont. Professor at Bilgi University MBA program

01.2016- Partner at Navi Corporate and Strategic Business Solutions

- Project Management
- Industry Analysis
- Market Analysis

06.2014-06.2016., Bursa Chamber of Commerce and Industry, R&D and Projects Manager

- Clustering and development of international competitiveness project for baby & child clothing sector with 70 companies ~10 million \$ Minister of Economy
- Clustering and development of international competitiveness project for textile sector with 33 companies ~6 million \$ Minister of Economy
- Composite excellence center 12 million TL BEBKA Development Agency
- Promoting Registered Employment II Grant Scheme 300.000 EURO European Union

Sertifikalar-Eğitimler

- Strategic Technology and Product Management SME Mentor Accredited by TÜBİTAK
- Capacity Development for Cluster Manager, EU Cluster Excellence
- Macro-economic indicators from Turkish Development Bank
- Lean Management Techniques Training from Lean&Mean Consulting (Poland)
- Competition Analysis from Turkish Development Bank
- Personal Development Trainings from Rönesans Değişim Bilimleri

Bilgisayar Becerileri

- MS Office 2010: Word, Excel, Excel Macro, Access, PowerPoint, Visio, Prezi
- SPSS statistics and analysis program, PLSQL Developer, Visual Basic, OPL, Lindo

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Gediz Gülşen

Uluslararası Ticarete Karşılaşılan Sorunlar ve Çözüm Önerileri

20 Temmuz 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitimin İçeriği:

Ödeme Şekilleri ile İlgili Sorunlar

Özetle Dış Ticarete Kullanılan Ödeme Şekilleri

Mal Bedellerinin Tahsil Edilmesi ve Tahsil Süreleri

Ödemeden Kaynaklanan Sorunlar ve Pratik Çözüm Önerileri

Akreditif Açılması Sırasında Uygulamada Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar, Akreditif

Mektubu Okuma ve Değerlendirme Teknikleri

İthalat ve İhracat İşlemlerinde Bankacılık İşlemleri / Bankaların Devrede Olmasının

Taraflara Sağladığı Avantajlar

Ödeme Şekilleri Açısından Bankaların Üstlendikleri Görevler

Peşin Ödeme / Mal Mukabili / Vesaik Mukabili / Kabul Kredili Vesaik Mukabili ve Akreditifli

Ödemede Bankaların Rolü, Görevleri ve Sorumlulukları

Dış Ticaret İşlemlerinde Kullanılan Kısaltma Terimlerinin Açıklanması (D/P, D/A vb.)

Uygulamada Tarafların Karşılaşabileceği Sorunlar Ve Riskler

Teslim şekilleri ile İlgili Sorunlar

Dış Ticarete Teslimin Önemi ve Teslim Şekilleri ile İlgili Kurallar

Kısaca Incoterms 2020 Tanıtımı

Mal Teslimatında Karşılaşılan Sorunlar ve Pratik Çözüm Önerileri

Aykırı Incoterms Uygulamaları

Teslim Şeklinin Hukuksal Durumu

DIŞ TİCARET VE KAMBIYO İŞLEMLERİ SIRASINDA DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR

Bankalar Arasında Yabancı Para Transferleri

Muhabir Banka ve Muhabir Bankacılık İşlemleri

Hesap Muhabiri

Para Transferlerinde Kullanılan Yöntemler / Nostro Ve Vostro Hesap

YABANCI PARA ÇEK TAHSİL İŞLEMLERİ SIRASINDA DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR

Yabancı Para Üzerinden Düzenlenen Çek Tahsil İşlemleri Akışı

Yabancı Para Çek İşlemlerinde Taraflar Açısından Dikkat Edilen Hususlar

KARA PARANIN AKLANMASI İŞLEMLERİNDE DİKKAT EDİLEN HUSUSLAR

Ambargo ve Yasaklar Konusunda Para Transferlerinde Alınan Önlemler

ULUSLARARASI TİCARETTE DİĞER SORUNLAR

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

- Teknoloji ve Ar-Ge
- Yetiştirilmiş Eleman ve Dil Sorunu
- Dış Ticaret Terminolojisi
- Üretim Maliyetleri
- Taşıma / Depolama ve Dağıtım
- Rakipler ile Rekabet
- İhracat Kontrolleri
- Hükümet Uygulamaları ve İthalat Kotaları
- Standardizasyon
- Taklit Mallar
- Kültür Farklılıkları
- Ülke ve Firma İmajı

Sonuç ve Değerlendirme

Eğitmen Özgeçmişi- Gediz Gülşen:

T.E.D. Ankara Koleji ve Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F. İşletme Bölümü mezunudur.

Uzun yıllar bankacılık yapmış ve çalışma hayatının tamamında dış ticaret alanında uzmanlaşmıştır. Mesleğine Serbest Bölge Şube Müdürü olarak nokta koymuştur.

Dış ticaret ile ilgili olarak yurt içi ve yurt dışında muhtelif konferans ve seminerlere katılmış olup, uzmanlık alanında banka içinde mesleğe yeni başlayanlara ve denetim gruplarına uzun yıllar eğitim vermiştir.

Halen dış ticaret alanında uzmanlaşmak isteyenlere ve dış ticaret bölümü öğrencilerine katkı sağlamak amacıyla çeşitli platformlarda eğitim faaliyetlerine eğitmen olarak katılmakta, dış ticaret firmalarına danışmanlık yapmaktadır.



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Bertay Fişekçi

Profesyoneller İçin Hitabet Sanatı

21 Temmuz 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Dinleyenlerin Araştırılması
- Sunum ve Hafızamız
- Sunumun Hedefleri
- Sunum Organizasyon Çeşitleri
- Sunumun Yazılması- Akışın Yaratılması
- Sunumun Bölümleri ve İçerikleri
- Sunumda Ses, Vücut Dili, Sahne Kullanımı
- Sunuma Hazırlık Süreci
- Sunumun Yapılması ve Değerlendirilmesi
- Grup Çalışmaları
- Her Katılımcı ile 1:1 bir Takip Seansı

Hedef Kitle:

İş hayatına yeni başlamış veya belli bir tecrübesi olan, ekip arkadaşları ve daha tecrübeli profesyoneller ile birlikte çalışma sürecinde konuşma, sunum, küçük gruplara özetler şeklinde topluluğa karşı konuşma yapan ve yapacak olan ve bu konuda kendini geliştirmek isteyen herkes.

Amaç:

Bugün iş yaşamında her gün yüzlerce kez ekip arkadaşlarımıza veya müdürlerimize kendimizi projemizi planlarımızı hayallerimizi aktarıyoruz, küçük veya büyük gruplara konuşmalar yapıyoruz. Topluluğa karşı etkin, rahat ve ikna edici konuşabilmek bugünün iş dünyasında profesyonelleri birbirlerinden ayıran önemli bir beceri olmayı sürdürüyor. Topluluğa etkin hitabet konusunda yatırım yapan, bu konuyu önemseyen, bilgisini arttıran ve uygulayan profesyoneller iş hayatında öne geçiyor.

Bu eğitimin amacı:

Topluluk önünde etkileyici bir sunum yapabilme becerilerini geliştirme

Sahne kendine güven geliştirme

Sunum & konuşmanın hazırlık sürecini kavrama

Sunumda etkin beden dili ve ses tonu kullanma

Fikirlerin net ve güçlü bir şekilde iletebilmesi

İkna edici olma, ilgi uyandırma ve ilhan vererek harekete geçirme

Sunumun sistematik planı ve aktarımının kavranması

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Baskı altına soğukkanlılığı ve özgüveni koruma ve değişik durumlara esneklik göstererek uyum sağlama

Odak Noktaları:

Konuşmanın önemini dinleyicileri anlamak

Konuşmanın hazırlık süreci

Konuşma sırasında dinleyicileri hissetmek

Eğitimden Beklenen sonuçlar:

Hazırlanır: Katılımcı konuşma öncesinde dinleyici analizi ve içerik hazırlığını etkin şekilde yapar.

Sunar: Katılımcı konuşmasını bölümler halinde tasarlar ve bölüm bölüm önce aklında sonra sahnede konuşmasını yapar.

İkna eder: Katılımcı sunumunun hedefinin farkında olur ve dinleyicilere ulaşan mesajının etkinliğini ve takibini sağlar.

Eğitmen Özgeçmişi – Bertay Fişekçi:

Bertay Fişekçi 1995 İTÜ Elektronik ve Haberleşme Mühendisliği bölümü mezunudur. 23 yıl boyunca Tıbbi cihazlar sektöründe, sektörün en büyük üç global şirketinde (Siemens AG, Philips Healthcare, General Electric Healthcare) çok farklı görevler üstlenmiş, başarılı bir kariyer öyküsü yaratmıştır. Kariyeri boyunca Almanya’da 5 yıl yaşamış, Global görevlerde bulunmuştur.

Son yıllarda topluluğa karşı konuşma ve çalışan bağlılığı konusuna odaklanan Bertay Fişekçi, 2019 yılının Eylül ayında kurumsal hayattan ayrılarak bu konular üzerine odaklandığı şirketini kurmuştur. Çalışan Bağlılığı uzmanı olan Bertay Fişekçi, şirketlerdeki çalışanların bağlılığını arttıran Engage and Grow programının uygulayıcılarından biridir. (www.bertayfisekci.com)

Global bir topluluğa hitabet kulübü olan Toastmasters’ın etkin üyelerinden biri olan Bertay Fişekçi, 2019-2020 döneminde İstanbul Toastmasters kulübünün başkanlığını yürütmüş, 2021-2022 yılında da Anadolu Toastmasters başkanlığını yapmaktadır. Girişimci firmalara mentörlük tecrübesi olan Bertay Fişekçi, şimdi mentörlük alanını hitabet konusunda yoğunlaştırmaktadır. Kurumsal tecrübesini ve hitabet birikimini 1 günlük bir eğitim programıyla profesyonellerle buluşturan Bertay Fişekçi, bu alandaki ciddi boşluğun doldurulması için çaba göstermekten mutludur. (<https://www.linkedin.com/in/calisan-bagliliği/>)

ICF Onaylı Profesyonel Koç olan Bertay Fişekçi Çalışan Bağlılığı, Ekip Yöneticileri için Performans Artırıcı İletişim, Zaman Yönetimi ve Hitabet alanlarında eğitim vermektedir. Her hafta blogundan (www.bertayfisekci.com/blog) ve Podcast’ından (www.bertayfisekci.com/podcast) Türkçe içerik üreten Bertay Fişekçi çalışan bağlılığının artırılması ve bu yolla ülke ekonomisine katkıda bulunmaktan mutludur.



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Hakan Çalışkantürk

Cüzdanlarımızı Enflasyondan Koruma Teknikleri

26 Temmuz 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Kaynak kullanımı

Krediye karar verme

Taşıt yatırımı için kriterler

Konut yatırımı için kriterler

Kiralama kriterleri

Bireysel emeklilik kriterleri

Altın – hisse – döviz – fon kararları

Döviz mevduat kriterleri

Bireysel tasarrufların değerlendirilmesi

Ev bütçesinin yönetimi

Eğitmen Özgeçmişi – Hakan Çalışkantürk:

CRT Metal Grubu İcra Kurulu Üyesi olarak İskenderun Merkezli, Osmaniye Organize Sanayi Bölgesinde 2, İskenderun/Payas'ta 2 tesisi bulunan, yassı çelik, çelik hasır ve boru profil sektöründe üretici olan grubun İcra Kurulu Üyesi pozisyonunda; grubun yeniden yapılanması, finans, muhasebe, hazine, hukuk, sistem ve yazılım geliştirme ile PR tarafının yönetiminden sorumlu olarak görev yapmakta.

Anadolubank İskenderun Şube Müdürü olarak kurumsal, ticari, işletme ve bireysel portföylerden oluşan şubede, ağırlıklı olarak kurumsal ve ticari ölçekteki firmalardan oluşan şubenin sevk ve idaresi ile 1,5 yıl gibi kısa sürede şubenin 3 kat büyümesine ve özellikle bu süre zarfında portföye dahil edilen 10 tane DBS projesi ile şubenin tüm bankanın %60'a varan fatura hacminin şube DBS projelerinden geçmesine liderlik etti. Sonrasında gelen iş teklifi üzerine istifa ederek, sektör değiştirdi. Koç Metalurji (Haddecilik) A.Ş. 1993 yılından bu yana Payas/Hatay Org. San. Bölgesindeki tesislerinde yıllık 520 bin ton inşaat demiri üretmekte olup, 2013 yılından bu yana ise Osmaniye Org. San. Bölgesindeki tesislerinde yıllık 1,2 milyon ton çelik kütüğü üretmektedir. Firmanın finansman direktörü olarak, 1.Derece imza yetkisi ile tüm finans ve hazine işlemlerinin koordinasyonu ve yönetiminden sorumluyum. 2 yılı aşkın süredir çalıştığım firmanın, demirçelik sektörünün krizde olduğu bu süreçte 200 mio USD'nin üstündeki kısa vadeli banka borçlarının refinansmanını ve yaptığım hisse satışı ve sermaye artışları sonrasında 85 mio USD seviyelerine düşürerek, sektörün güçlü oyuncularından biri olmasında öncü rol oynadı. Ayrıca Koç Çelik ve Koç Metalurji'nin birleşme sürecini yöneterek, mali bünyenin daha güçlü ve şeffaf olmasını sağladı. Bu yıl ISO 500'de ilk 50 içinde yer almasını beklediğimiz firmanın, halen halka arz ve tahvil ihracı vb konularda çalışmalarını yürütüyor.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Zeynep İyiler

Avrupa Yeşil Düzeni Bölge ihracatçısını Nasıl Etkileyecek?

27 Temmuz 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitimin İçeriği:

- Ticareti Etkileyen Mega-Trendler
- Sürdürülebilirlik Kavramları
- Avrupa Yeşil Mutabakatı'nın Kapsamı
- Dış Ticarete Öncelikli Etkileri
 - Sınırdaki Karbon Düzenlemesi
 - Ticarete Teknik Engeller
 - Teknik Belgeler, Sertifikasyon
- Rekabet Gücü ve İşletme Stratejiler
- İhracatın Genel Planlanması
- Hedef Pazar Seçimi ve Yeşil Ekonomi Kriterleri
- Sektörel Etkilerine Genel Bakış
- Finansman Kaynakları Neler Olabilir?

Eğitmen Özgeçmişi – Zeynep İyiler:

Lisans eğitimini Ankara Üniversitesi – Siyasal Bilgiler Fakültesi Uluslararası İlişkiler bölümünde, doktorasını İstanbul Okan Üniversitesi İngilizce İşletme Doktora programında Sınır Ötesi E-Ticaret üzerine yazdığı tezle tamamlamıştır.

Çalışma hayatına, 1996 yılında Dış Ticaret Müsteşarlığı- İhracatı Geliştirme Etüd Merkezi (İGEME)'de İhracatı Geliştirme Uzmanı olarak başlamıştır. 2011-2013 arasında, Ekonomi Bakanlığı-İhracat Genel Müdürlüğü-KOBİ ve Kümelenme Daire Başkanlığı'nda Şube Müdürü olarak, “Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği Hakkında Tebliğ (2011/1)” ve “Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ (2010/8)” de imza yetkilisi olmuştur. 2011-2013 döneminde ayrıca Ekonomi Bakanlığı KOBİ ve Kümelenme Destekleri Projesi'nde Proje Koordinasyon Birimi'nde uzman olarak görev almıştır.

Elektronik Ticaret ve Pazarlama (2005, 2009), KOBİ'ler İçin E-Ticaret Rehberi (2015), İhracatta Pazarla İletişim (2005, 2009) önemli kitapları arasındadır.

Eğitmen ve danışmanlığa, 2001 yılında BM-ITC “İş Yönetim Sistemi” programından başarıyla “Master Trainer” sertifikası olarak başlamıştır. Avrupa Birliği projelerinde kısa dönem kıdemli uzman olarak çeşitli projelerde yer almıştır. Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) ve KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı akredite danışmanıdır.



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

İhracat stratejisi belirleme, dijital pazarlama, hedef pazar araştırması yapma, yurt dışı reklam ve tanıtım, yerinde pazar araştırması, fuara katılım, ikili iş görüşmeleri, eğitim ve danışmanlık programlarının tasarımı konularında çok sayıda çalışması ve eğitimi mevcuttur.

Akademisyen olarak; İstanbul Okan Üniversitesi, İşletme ve Yönetim Bilimleri Fakültesi Uluslararası Ticaret (İng) bölümünde 2013-2020 döneminde görev yapmıştır. Halen Atılım Üniversitesi İşletme Fakültesi Uluslararası Ticaret ve Lojistik (İng) bölümünde Öğretim Görevlisi Dr. olarak ders vermeye devam etmektedir. Yeditepe Üniversitesi Elektronik Ticaret ve Yönetimi bölümünde de “E-Export” dersini 2021-2022 döneminde vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ömer Bağcı

Excel'de Zaman Kazandıran Teknikler (Kısayollar- Grafikler ve Detaylar)

28 Temmuz 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Pratik Excel Kısa Yolları
- Kolay Grafik Hazırlama Metotları

Eğitmen Özgeçmişi- Ömer Bağcı:

1973 Burdur/Karamanlı doğumlu olan Ömer BAĞCI, Karadeniz Teknik Üniversitesi, Fen-Ed. Bölümü Matematik Bölümü Mezundur. 27 Yılı aşkın bir süredir bilgisayar eğitimlerinin içinde olan Ömer Bağcı, 1998 yılından bu yana Somel ve Seçkin Yayıncılıktan yayınlanan Bilgisayarın B'si ve İleri Düzey Excel kitaplarının yazarıdır.

Giriş-Orta Düzeyde bilgilerin bulunduğu bilgisayar kitabı olan **Bilgisayarın B'si** ve İleri Düzey Excel bilgilerinin anlatıldığı **İleri Düzey Excel** kitapları da Türkiye'de en çok satan bilgisayar kitapları olmuştur.

Excel, İleri Düzey Excel, Excel Raporlama eğitimlerini veren Ömer Bağcı'nın referans listesinde **SSM, Airties, WYG, Enerjisa, Fernas Holding, Gama Holding, Nurol Makine, GAİB, Eku Fren, Özçelik Stell, İzmirgaz, Diyarğaz, GAİB, GTO Akademi, Atasancak A.Ş, YPU, TİM, İtkib, Denib, Çimko Çimento, Ernst&Young (EY), Tubitak, Ay Yapım, Havelsan, Linde Gaz, Ziraat Bankası, Halk Bankası, Kale Kilit, Erbakır, Sanko Holding, Kipaş Holding, Rönesans Holding** gibi büyük kuruluşlar ile çok sayıda orta ve üst düzeyde şirket bulunmaktadır.

Online Excel eğitimleri alınabilen vidoport.com'un kurucusu ve eğitmeni olan Ömer BAĞCI, ağırlıklı olarak firmaların İleri Düzey Excel ve Excel Raporlama (Dashboard) eğitimleri vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

